Ein etabliertes Dienstleistungsunternehmen im internationalen Automobilbereich mit Sitz in Salzburg betreut Importeure und Hersteller. Wachstum und Expansion prägen das Geschäft, insbesondere mit Blick auf osteuropäische Märkte.

Angebot

- Attraktive Vergütung im Bereich von EUR 42. - 60.000,- p.a.
- Unmittelbare Berichtslinie zur Geschäftsführung
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung ab dem ersten Tag
- Gestaltungsspielraum beim Marktausbau
- Langfristige Karrierechance mit klarer Perspektive

Arbeitsspektrum

- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung bei strategischen und operativen Themen im Projekt- und Vertriebsumfeld
- Eigenverantwortliche Leitung von Projekten in den Bereichen Vertrieb, Kundenmanagement und Geschäftsausbau
- Mitwirkung bei der Definition und Umsetzung der Expansionsstrategie nach Osteuropa
- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen mit Entscheidungsträgern in der Automobilbranche
- Repräsentation des Unternehmens extern – ca. 30% Reisetätigkeit

Profil

- Abgeschlossenes Studium (z.B. Betriebswirtschaft, Management) oder eine gleichwertige kaufmännische Ausbildung
- Interesse an einer vertriebs- oder geschäftsleitungsnahen Rolle
- Unternehmerisches Denken, Hands-on-Mentalität sowie souveränes Auftreten
- Hohe Eigeninitiative und Freude an Kundenentwicklung
- Reisebereitschaft (insbesondere Osteuropa)
- Sehr gute Deutsch und gute Englischkenntnisse
- Kenntnisse einer osteuropäischen Sprache von Vorteil