Als Partner für einen führenden Anbieter von KFZ-Zubehör im B2B-Segment begleiten wir dessen Wachstum in Süd- und Ostbayern. Wir suchen eine unternehmerisch denkende Vertriebs-Persönlichkeit, die eigenverantwortlich für den Ausbau und die Pflege eines klar definierten Vertriebsgebiets zuständig ist.

Angebot

- Attraktives Vergütungsmodell mit fixem Anteil und leistungsbezogenen Boni
- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit langfristiger Perspektive
- 100% Homeoffice-Option und flexible Zeiteinteilung
- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Umfassende Einarbeitung und kontinuierliche Weiterbildung
- Unterstützung durch internes Vertriebsteam und Marketing
- Eigenständige Gestaltung des Vertriebsgebiets

Arbeitsspektrum

- Aktive Neukundenakquisition in der zugewiesenen Region
- Betreuung und Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen
- Erkennen von Kundenbedürfnisse und Marktgegebenheiten
- Durchführung von Produktpräsentationen beim Kunden
- Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Umsatzsteigerung

Profil

- Kaufmännische oder technische Ausbildung - idealerweise ergänzt durch Vertriebserfahrung
- Mehrjährige Erfahrung im Außendienst, vorzugsweise im Bereich KFZ, Autozubehör oder Ersatzteile
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Verhandlungssicherheit
- Selbstständige, proaktive Arbeitsweise und unternehmerisches Denken
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebiets
- Führerschein Klasse