

Unser Kunde – ein namhaftes Unternehmen im Bereich Kfz-Zubehör – sucht Verstärkung im Vertriebsinnendienst. Das Unternehmen steht für innovative B2B-Produkte und exzellenten Kundenservice. Zur Unterstützung des wachsenden Teams suchen wir kommunikative und vertriebsaffine Persönlichkeiten.

Angebot

- Spannende Tätigkeit mit viel Eigenverantwortung
- Weiterbildungsmöglichkeiten & Entwicklungsperspektiven
- Hybrides Arbeiten möglich
- Kollegiales und motiviertes Team
- Modern ausgestatteter Arbeitsplatz in zentraler Lage

Arbeitspektrum

- Telefonische und schriftliche Betreuung von B2B-Kunden
- Angebots- und Auftragsmanagement, inkl. Preiskalkulation
- Pflege bestehender Kundenbeziehungen
- Bearbeitung von Kundenanfragen, Erstellung von Angeboten und Auftragsbestätigungen
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen (z.B. Logistik, Produktmanagement)
- Pflege von Daten im CRM-System

Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Vertriebsinnendienst von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office, insbesondere Excel und Word
- Freundliches, kundenorientiertes Auftreten und Teamgeist
- Organisationsstärke und strukturierte Arbeitsweise