

Wir suchen im Auftrag unseres Kunden, eines führenden Unternehmens im Bereich Kfz-Zubehör, Verstärkung für den Vertriebsbereich. Das Unternehmen überzeugt mit hochwertigen und innovativen B2B-Produkten. Ein engagiertes Team stellt sicher, dass erstklassiger Service und individuell angepasste Lösungen die Erwartungen der Geschäftskunden übertreffen.

## Angebot

- Eine abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem dynamischen Umfeld
- Zusätzliche Urlaubstage im Paket möglich
- Weiterbildungsmöglichkeiten und Entwicklungsperspektiven
- Ein motiviertes und kollegiales Team
- Modern ausgestatteter Arbeitsplatz in zentraler Lage

## Arbeitsspektrum

- Aktive Kundenbetreuung und -beratung im Bereich KFZ-Zubehör (Innen- und Außendienst)
- Preiskalkulationen, Angebots- und Auftragsmanagement
- Eigenständige Bearbeitung von Kundenanfragen und -aufträgen
- Pflege von Kundenbeziehungen und Ausbau des Kundenstamms
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsaußendienst und Unterstützung bei Messen

## Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst von Vorteil
- Gute Kenntnisse in MS Office, insbesondere Excel und Word
- Kommunikationsstärke und Freude am Umgang mit Kunden
- Teamfähigkeit und Reisebereitschaft
- KFZ-Führerschein