Unser Kunde ist ein maßgeblicher Anbieter von KFZ-Zubehör im B2B-Segment. Zur Unterstützung des Wachstums auf dem Markt und zur Pflege der jeweils geschützten Vertriebsregion im suchen wir je einen Gebietsverkaufsleiter für folgende Gebiete: Raum München sowie PLZ 83, 84, 85, 94 / Raum Stuttgart sowie PLZ 71 bis 76 / Raum Schwerin, später Übernahme des Gebietes Nord/Ost-See-Raum.

Angebot

- Jahresgehalt: € 50. - 65.000,-
- Attraktives Vergütungspaket mit einem leistungsabhängigen Anteil
- Unbefristeter Arbeitsvertrag und langfristige Perspektive in einem erfolgreichen Unternehmen
- Freie Zeiteinteilung und arbeiten von zuhause aus
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Unterstützung durch ein erfahrenes Vertriebsteam sowie professionelle Weiterbildungsmöglichkeiten

Arbeitsspektrum

- Aktive Neukundenakquisition in der zugewiesen Region
- Betreuung und Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen
- Erkennen von Kundenbedürfnisse und Marktgegebenheiten
- Durchführung von Produktpräsentationen beim Kunden
- Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Umsatzsteigerung

Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation im Vertriebsbereich
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Eigenverantwortliche und zielorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft innerhalb des zugewiesenen Vertriebsgebietes
- Führerschein der Klasse B